



## IEŠKOME EKSPORTO PROJEKTŲ VADOVO(-ĖS) TARPTAUTINIAMS ŽYGIAMS

### APIE ELDES

Savo kelionę pradėjome daugiau nei prieš 15 metų kaip startuolis, kuris šiandien Lietuvos vėliavą yra nunešęs į daugiau nei 70 pasaulio šalių. Mūsų pagaminti išmanieji apsaugos įrenginiai keičia klientų patirtį ir suteikia jiems galimybę džiaugtis išmanesniais, intuityvesniais ir lengviau valdomais apsaugos sprendimais.

Įdėjų ir įkvėpimo semiamės visur, bet labiausiai mus praturtina žygiai ir kelionės. Esame įveikę 10 skirtingų distancijų maršrutų Lietuvoje ir apkeliavę daug pasaulio šalių. Mėgsti keliauti ir tu? Kviečiame tapti mūsų kelionių komandos dalimi!

### KOKIOS ATSAKOMYBĖS TAVĘS LAUKIA:

- Kurti ir plėtoti B2B pardavimo sistemą dedikuotose Centrinės ir Vakarų Europos rinkose, Artimuosiuose Rytuose, Šiaurės Afrikoje;
- Identifikuoti klientų/partnerių poreikius, pateikti ir parduoti vertės pasiūlymą/sprendimą;
- Proaktyviai reaguoti į rinkos poreikius ir prisidėti kuriant įmonės produktus ir paslaugas;
- Teikti pasiūlymus IoT produkto adaptavimui/tobulinimui pritaikant klientų poreikiams;

### REIKALINGOS KOMPETENCIJOS:

- B2B pardavimai yra tavo DNR;
- Esi orientuotas į rezultatus;
- Dažniausiai padarai viską, kad dalykai įvyktų;
- Esi susipažinęs su pažangiomis technologijomis ir gali suprasti techninę kalbą;
- Gerai organizuoji savo darbus ir prisimeni, ką pažadėjai;
- Lietuvos inžinerijos kokybė yra tai, kuo tiki;
- Tau patinka dirbti protingai;
- Turi labai gerus verslo kalbos įgūdžius anglų kalba. Prancūzų ar kitos kalbos įgūdžiai būtų privalumas.

### TAI KĄ SIŪLO „ELDES“:

- Superinę įmonės kultūrą, kurioje jausiesi kaip namie;
- Inovatyvius projektus, kurie užtikrins klientų nepriekaištingą patirtį įsigijus namų apsaugos sistemą;
- IoT ir cloud (debesų technologijų) sritys – mūsų kasdienybė;
- Laisvę veikti – tu čia gali daugiau.

Atsiliėpdami į karjeros skelbimą ir pateikdami savo CV, Jūs patikite ELDES, UAB savo asmens duomenis. Mūsų vykdomų atrankų kandidatų asmens duomenų tvarkymas yra numatytas asmens duomenų apsaugos politikoje ir duomenys saugomi tris mėnesius nuo duomenų gavimo.

CV siųsti su nuoroda „Eksporto projektų vadovas (-ė)“.

Konfidencialumą garantuojame. Informuosime tik atrinktus kandidatus.

**NORIU**

hr@eldesalarms.com  
CV siųsti iki 2020.11.13