



IEŠKOME PRODUKTŲ GRUPĖS PARDAVIMŲ VADOVO (-ĖS): ĮKVEPIANTIEMS ŽYGIAMS

APIE ELDES:

Savo kelionę pradėjome daugiau nei prieš 16 metų kaip startuolis, kuris šiandien Lietuvos vėliavą yra nunešęs į daugiau nei 70 pasaulio šalių. Mūsų pagaminti išmanieji apsaugos įrenginiai keičia klientų patirtį ir suteikia jiems galimybę džiaugtis išmanesniais, intuityvesniais ir lengviau valdomais apsaugos sprendimais.

Įdėjų ir įkvėpimo semiamės visur, bet labiausiai mus praturtina žygiai ir kelionės. Esame įveikę >10 skirtingų distancijų maršrutų Lietuvoje ir apkeliavę daug pasaulio šalių. Mėgsti keliauti ir tu? Kviečiame tapti mūsų kelionių komandos dalimi!

KOKIOS ATSAKOMYBĖS TAVĘS LAUKIA:

- Produktų grupės (namų saugos ir automatikos sprendimai) eksporto projektų vadovų komandos formavimas, ugdymas ir valdymas;
- Pardavimų procesų tobulinimas, priežiūra ir kontrolė;
- Pardavimų ir rinkų plėtros planų įgyvendinimo užtikrinimas;
- Pardavimų projektų, strateginių partnerysčių iniciavimas ir įgyvendinimas;
- Vertės pasiūlymo komunikavimas užtikrinant prezentacijų ir pasiūlymų pritaikymą skirtingoms rinkoms bei klientams;
- Ilgalaikių ryšių su strateginiais klientais kūrimas ir palaikymas;
- Pardavimų plano (namų saugos ir automatikos sprendimams) įvykdymo 100% užtikrinimas;
- IOT, namų automatikos rinkos išmanymas;
- Nuolatinis pardavimų rodiklių stebėjimas ir analizė, veiksmų, plano vykdymo užtikrinimas; Veiklos ataskaitų, pardavimų prognozių rengimas.

REIKALINGOS KOMPETENCIJOS:

- Patirtis pardavimų ir eksporto srityje (min. 3 metai);
- Vadovavimo patirtis (min. 2 metai);
- Derybų proceso išmanymas ir sėkminga patirtis jas vedant;
- Organizaciniai sugebėjimai;
- Kompiuterinis raštingumas (Word, Excel);
- Anglų kalba (B2 ar geriau), rusų k. – privalumas;
- Puikūs bendravimo įgūdžiai;
- Orientacija į rezultatą;

KĄ SIŪLO ELDES:

- Superinę įmonės kultūrą, kurioje jausiesi kaip namie;
- Workation - galimybę dirbti iš tau mieliausios vietos: namų, sodybos, pajūrio, mėgstamo parko ir pan. Svarbu - nepriekaištingas interneto ryšys, tavo pasiekiamumas darbo valandomis ir užduočių atlikimas laiku;
- Laisvę veikti – tu čia gali daugiau.

Atsiliėpdami į karjeros skelbimą ir pateikdami savo CV, Jūs patikite ELDES, UAB savo asmens duomenis. Mūsų vykdomų atrankų kandidatų asmens duomenų tvarkymas yra numatytas asmens duomenų apsaugos politikoje ir duomenys saugomi tris mėnesius nuo duomenų gavimo.

CV siųsti su nuoroda „PRODUKTŲ GRUPĖS PARDAVIMŲ VADOVAS (-Ė)“.

Konfidencialumą garantuojame. Informuosime tik atrinktus kandidatus.